

Flex de Caixa

O modelo FLEX de Caixa é definido como um processo onde o gestor da empresa responsável por estas diretrizes define um valor de crédito virtual, que pode ser utilizado pelo vendedor, para aplicar em qualquer negociação de venda em que julgar apropriado, em atendimentos a clientes de sua carteira/rota.

No modelo padrão, a cada mês o saldo de Crédito Flex Zera e o mês seguinte começa com o valor definido novamente pelo Gestor do processo. Logo o gestor deve definir o valor de flex de cada vendedor no início do mês.

Existe a possibilidade de customizar o processo, permitindo que o saldo do mês anterior seja automaticamente repassado para o mês seguinte. Neste formato, o gestor configura apenas uma vez no início do período.

Exemplo:

Se o gestor define que certo vendedor possui R\$ 500,00 de Crédito Flex, este mesmo vendedor pode, em uma visita ao seu cliente onde a venda é efetuada, dar um desconto de R\$??,00 (até atingir o limite de crédito Flex definido para o vendedor).

- OBSERVAÇÃO I

Se o vendedor praticar preço maior do que o valor do produto, o sistema credita este valor acima do preço de tabela no saldo Flex do vendedor, permitindo que este crédito seja utilizado como descontos até o final do período, em outras vendas.

– OBSERVAÇÃO II

O modelo de processo FLEX não é exclusivo para uma versão do sistema específica, porém aconselhamos a habilitação a partir da versão 2.6.4 do Sistema de Gestão WMC; versão 160 para o sistema Sistema WMC Mobile.

– OBSERVAÇÃO III

O processo Flex de Caixa pode ser habilitado para funcionar na pré-venda, na pronta entrega e para vendedores com ambos modelos de trabalho. A definição varia de acordo com o campo **“TIPO PEDIDO”** no cadastro do vendedor.